25.05.2023 **ООО ЭНСИТЕХ**

Вакансия:

Менеджер отдела продаж электротехнического оборудования ООО «Энситех» г. Владимир.

Основные требования:

1. Высшее техническое образование;
2. Обязательное понимание, что деньги не получают, а зарабатывают;
3. Обязательные, уверенные навыки работы на ПК с офисным пакетом MS Office, 1C;
4. Умение пользоваться офисной техникой;
5. Водительское удостоверение кат. Б (легковой транспорт);
6. Минимальное знание иностранного языка;

Основные задачи:

1. Продавать. Как холодные, так и горячие продажи;
2. Помощь клиентам в подборе оборудования, правильном выборе, определении экономического эффекта от выбранного;
3. Технические консультации;
4. Поиск новых клиентов;
5. Работа с существующей клиентской базой (в наличии).

Условия работы:

1. Трудовой договор;
2. 8 часов в день, 5 дней в неделю, отпуск 2 недели+2 недели;
3. Работа в офисе;
4. Выезд к клиентам для переговоров;
5. Посещение тематических выставок (РФ, загран.);
6. Обеденная зона в офисе. Столовая в шаговой доступности;
7. Испытательный срок – до 3-х месяцев, по согласованию сторон может окончится в любой момент;
8. Зарплата на период испытательного срока – по результатам собеседования;
9. Доход после испытательного срока – не менее 50000 рублей. Увеличение зависит от результатов работы; Разработан и внедрён план премирования.
10. Автомобили фирмы для командировок.

Сферы деятельности организации:

1. Оптовая торговля электротехническим оборудованием известных мировых брендов, конечный перечень оборудования;
2. Производство систем автоматизации;
3. Услуги по обслуживанию оборудования;

Адрес офиса:

Промышленный проезд, д 3Г (рядом с «Мегаторгом»)

Перечень сайтов компании:

[www.ensytech.ru](http://www.ensytech.ru)

[www.clever-level.ru](http://www.clever-level.ru)

www.ремонтчастотников.рф

Дружественные компании:

https://systeme.ru

[www.ledel.ru](http://www.ledel.ru)

[www.prst.ru](http://www.prst.ru)

Обязанности менеджера по продажам насосного оборудования

1. Знать номенклатуры всех производителей.
2. Уметь подбирать оборудование
3. Давать сравнительный анализ